

**BUSINESS
FINLAND**

BUSINESS FINLAND KANSAINVÄLISTYMISEN JA RAHOITUKSEN PALVELUISTA 2023

- lyhyt esittely

Marko S. Salonen, Senior Advisor Machinery & Manufacturing Industry

YDINTEHTÄVÄ MIKSI OLEMME OLEMASSA?

Luomme Suomelle
vaurautta ja hyvinvointia
kiihdyttämällä asiakkaittemme
kestävää kasvua globaalisti.



BUSINESS FINLANDIN PALVELUVALIKOIMA



**VIENTI JA
KANSAINVÄLISTYMINEN**



OHJELMAT



RAHOITUS, KV JA TKI

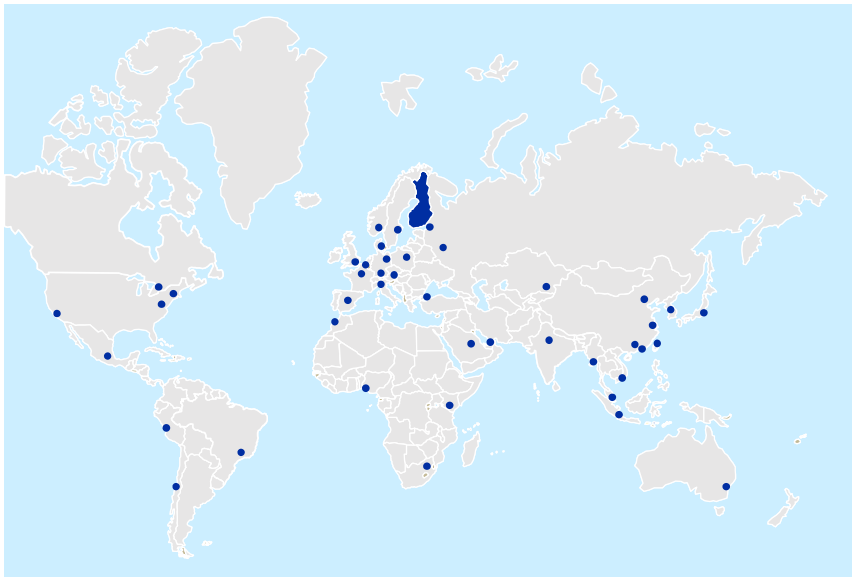


**EKOSYSTEEMIEN
RAKENTAMINEN**

KANSAINVÄLINEN ASIANTUNTIJAVERKOSTO

Business Finland

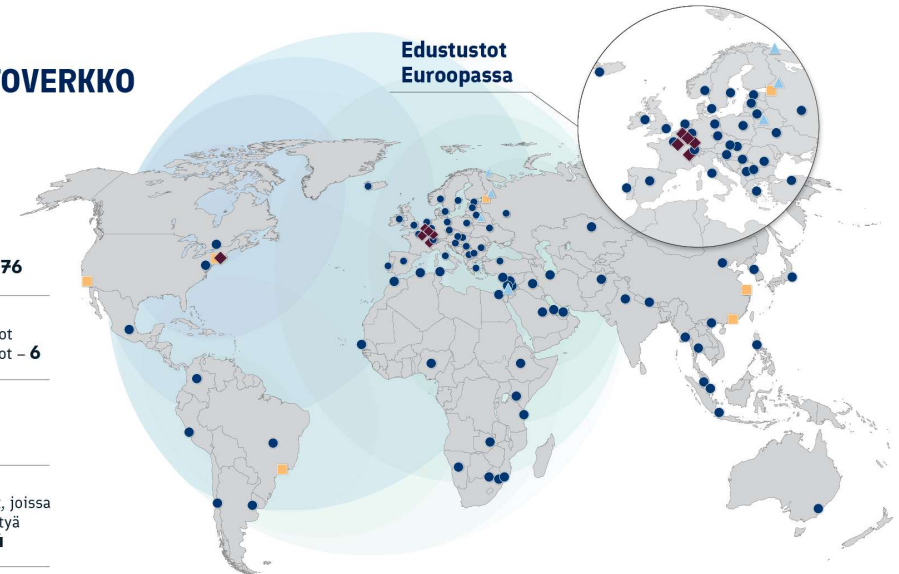
Ulkoministeriö, Suomen edustustot ulkomailla



SUOMEN EDUSTUSTOVERKKO

Tilanne 1/2022

- Suurlähetystöt – 76
- ◆ Pysyvät edustustot ja erityisedustustot – 6
- Pääkonsulaatit ja konsulaatit – 6
- ▲ Muut toimipisteet, joissa Suomesta lähetettyä henkilökuntaa – 4



n. 700

asiantuntijaa

16

toimipistettä
Suomessa

40

toimipistettä maailmalla

NEUVONTA

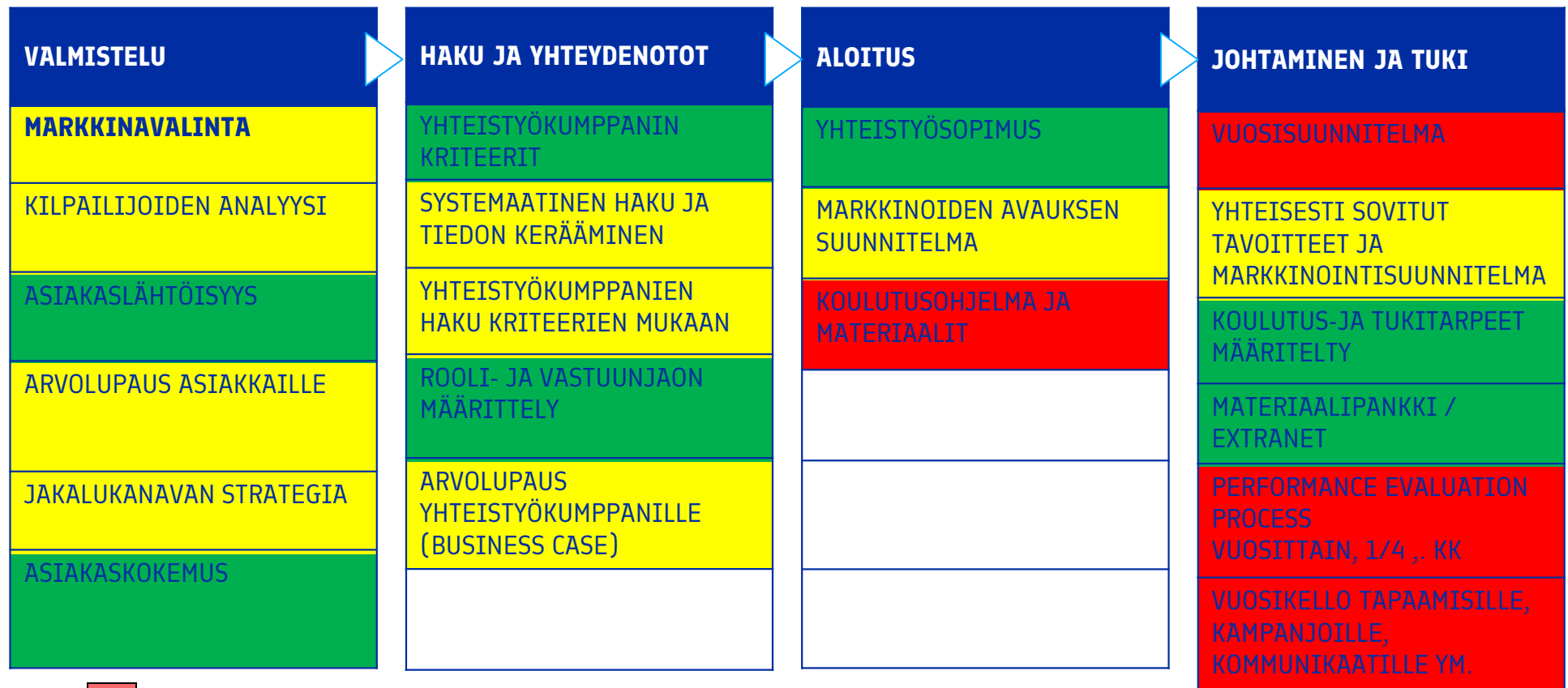
Asiantuntijat Suomessa ja maailmalla tukevat Business Finlandin asiakkaita kasvun ja kansainvälistymisen kaikissa vaiheissa

- Yrityksen **kasvu- ja kansainvälistymissuunnitelma**
- **Markkinavalinnan neuvonta**
- **Markkinaymmärrys:** sopimus- ja neuvottelukäytännöt, markkina- ja toimialakohtainen tieto
- **Strategia ja suunnitelma** markkinoille menoon
- **Jakelukanavan analyysi, kehityskohteet, parhaat toimintatavat**
- **Ulkopuolisen konsultin valinta**
- Tuotevalikoiman lokalisointi (standardit, turvallisuus, sertifiointi) sekä Ongelmienratkaisu: viranomaisasiat, jakelijaverkosto ym.
- **Peruspalvelumme ovat maksuttomia**



NEUVONTA: MYYNTIKANAVAN ANALYYSINTI JA KEHITYS

Määrittäminen yhteistyössä yrityksen kanssa, esimerkiksi näin:



- 1 Lowest score. Needs improvement and Business Finland can offer sparring, advice and tools.
- 2 Medium score. Some improvement is needed.
- 3 Highest score. Not a focus area to be improved.

NEUVONTA KOHDEMARKKINALLA: MARKKINAN VALIDOINTI & MARKKINALLE MENO

Mitä asiakas saa:

- Kuinka varmistaa ja validoida tehty markkinavalinta.
- Miten tehdä hyvä toimintasuunnitelma markkinalle menoon.
- Mitä lokalisointi- toimenpiteitä asiakkaan tulisi tehdä.
- Valmennusta suunnitteluun ja toteutukseen

LIIKETOIMINTATAVAT, YRITYSKULTTUURI JA KAUPANTEKO

- Digitaalinen maaopas verkkosivuiltamme
- Paikallisen Do's and Don'ts listan läpikäynti osana neuvontaa:
 - Mitä kannattaa tehdä, mitä välttää

LIIKETOIMINTAKONTAKTIT

Mitä asiakas saa:

- Neuvonta kumppaneiden löytämiseen markkinalta.
- Kontakteja verkostostamme kohdemarkkinalla.
- Räätelöidyn kontaktihakuun voidaan esitellä palveluntarjoajia ja tarjota Market Explorer rahoitusta



RAHOITUS

- Tutkimukseen, tuotekehitykseen ja monenlaisiin liiketoiminnan kehittämisen tarpeisiin erityisesti pk-yrityksille
- Rahoitus on **avustusta tai lainaa**
- Rahoitus on **kilpailtua, vain osa hakemuksista hyväksytään**
- **Jaamme riskiä**, joka liittyy uuteen liiketoimintaan tai kasvuun
- **Emme ota omistusosuutta yrityksestä**
- **Suomeen rekisteröidyille yrityksille**
- Suurille yrityksille ja tutkimusorganisaatioille yhteisiin projekteihin pk-yritysten kanssa



EXHIBITION EXPLORER

Pk- ja midcap-yritysten yhteisiin kansainvälisiin messuhankkeisiin

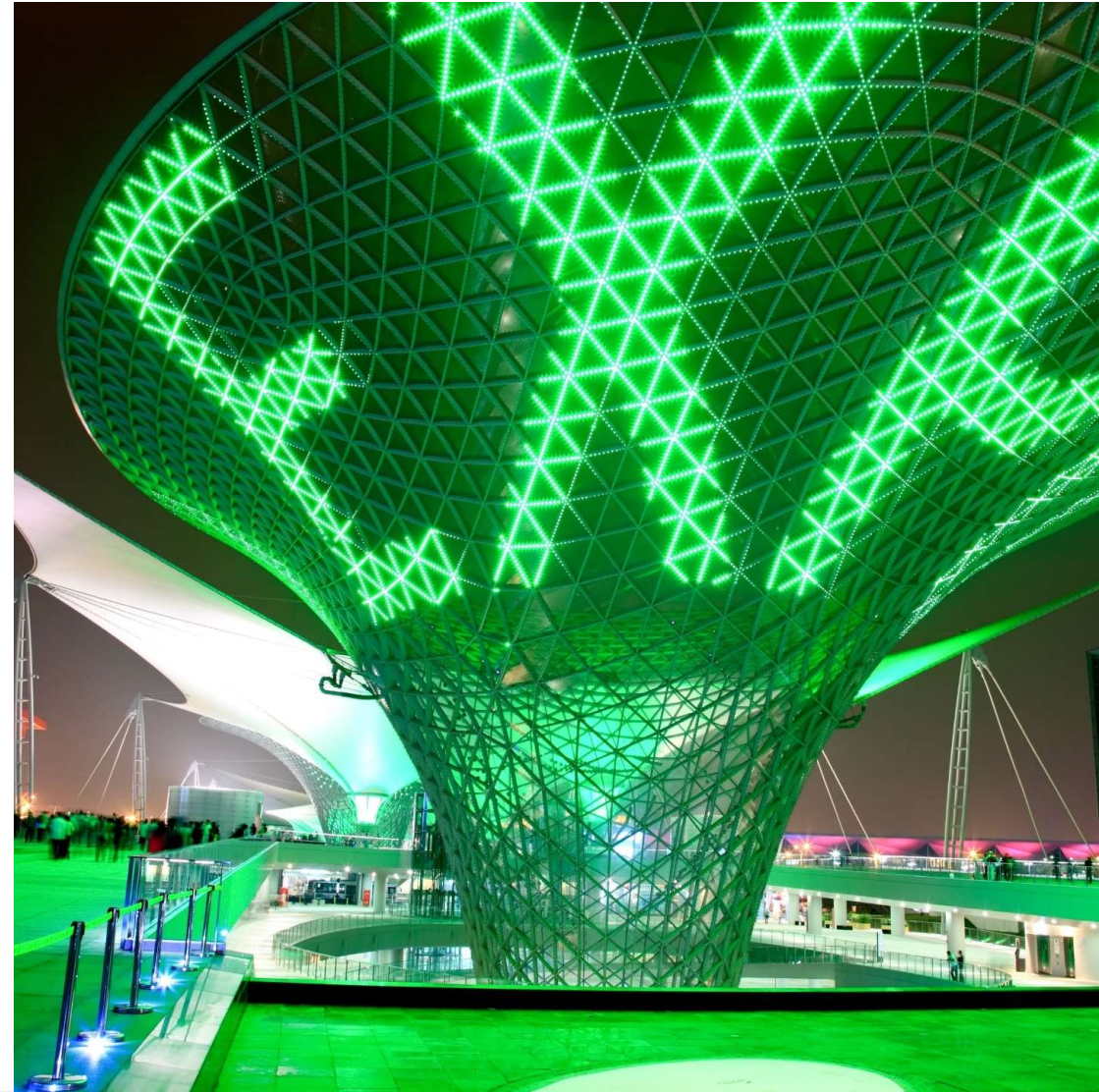
- vähintään neljän yrityksen ryhmälle, josta vähintään puolet on pk-yrityksiä
- merkittäviin kansainvälisiin b-to-b –messutapahtumiin ulkomailla (myös virtuaalitapahtumiin)
- edistää yritysten ja uusien innovaatioiden pääsyä kansainvälisille markkinoille

BUSINESS FINLANDIN RAHOITUS

Max. 30 000 €
yksittäiselle
yritykselle /
messu

Max. 50% pk/
40% midcap
hyväksyttävistä
kustannuksista

De minimis
-rahoitusta



MARKET EXPLORER

Hanki tietoa uudesta vientimarkkinasta

Market Explorer -rahoitus on tarkoitettu **yli 5-vuotiaille pk- ja midcap-yrityksille**, joilla on oma, vähintään idea- tai pilotointivaiheessa oleva tuote, palvelu tai liiketoimintamalli.

- Kartoita jälleenmyyjä ja jakelukumppaneita
- Tee markkina-analyysi, selvitä kilpailutilanne
- Tee kansainvälistymissuunnitelma ja –strategia

BUSINESS FINLANDIN RAHOITUS

50 % projektin kustannuksista

Business Finlandin osuus
5 000 –
40 000 €

Avustusta
(de minimis)



TEMPO

Tempo-rahoitus on tarkoitettu alle 5-vuotiaille startup-yrityksille, joilla on uusi tuote- tai palveluidea

- Testaa konseptin toimivuus
- Hanki palautetta asiakkailta
- Varmista kysyntä
- Tunne markkinat
- Kehitä johtamista, toimintatapoja ja organisaatiota

75 % projektin
kustannuksista

BF:n osuus
enintään
60 000 €

Avustusta
(de minimis)

► WWW.BUSINESSFINLAND.FI/TEMPO



GROUP EXPLORER

Rahoituksen avulla yritysryhmä voi ostaa ulkopuolisia asiantuntijapalveluja mm.:

- yhteisen ulkopuolisen projektipäällikön palvelut
- konsulttipalvelut yhteisen liiketoimintamallin tai kansainvälistymisvalmiuksien kehittämiseen
- markkina- tai muiden selvitysten teettäminen kohdemarkkinoilla
- ostaja- ja sidosryhmätapaamiset valituilla kohdemarkkinoilla ja Suomessa
- 4-10 yrityksen ryhmälle, josta vähintään puolet on pk-yrityksiä
- Yritysryhmän uusien yhteisten liiketoiminta-mahdollisuuksien selvittämiseen kansainvälisillä markkinoilla
- Yritysryhmällä on merkittävää kasvu-potentiaalia omaava yhteinen tarjoama
- Yhteinen projektisuunnitelma
- **Verkottumisen edut yrityksille**

BUSINESS FINLANDIN RAHOITUS

Projektin kesto
max. yksi vuosi

Rahoitus
min. 2 500 €
max. 20 000 €

Avustusta
(de minimis)
50 %/40 %
kustannuksista

▶ WWW.BUSINESSFINLAND.FI/GROUP-EXPLORER

NUORET INNOVATIIVISET YRITYKSET (NIY)

Kiihdytä liiketoiminta nopeaan kansainväliseen kasvuun

- Kasvata kansainvälistä liiketoimintaa kokonaisvaltaisesti
- Markkinointi, myynti, tiimi, johto
- Yksityisen rahoituksen hankkiminen

Keille?

Alle 5v. startupit, joilla olemassa markkinoilla oleva tuote ja jo näyttöä nopean kasvun kyvystä ja ansaintamallin toimivuudesta.

Avustus ja laina
kolmessa
vaiheessa

Yhteensä €
1,25 milj.

75 % projektin
kustannuksista

BUSINESS
FINLAND



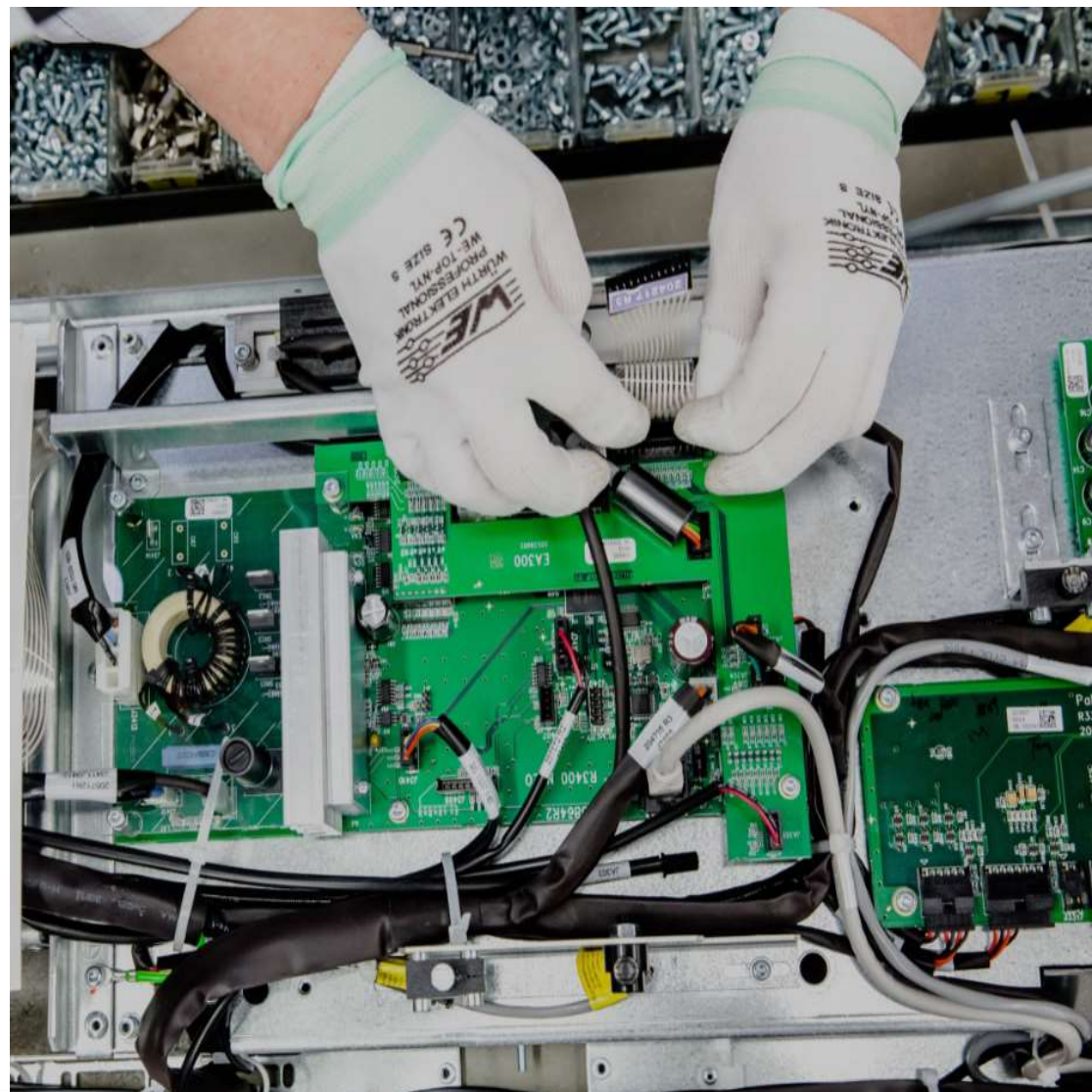
▶ WWW.BUSINESSFINLAND.FI/NIY

TUTKIMUS, KEHITYS JA PILOTOINTI

Kehitä osaamista, tuotteita ja palveluita

- Avustusta tutkimuspainotteisiin projekteihin.
- Lainaa kehitysprojekteihin ja pilotointiin.
- Rahoituksen määrä riippuu yrityksen tavoitteista ja resursseista.

www.businessfinland.fi/tutkimusjakehitys



CO-INNOVATION

Rahoitusta tutkimusorganisaatioiden ja yritysten yhteishankkeille

- Tutkimusorganisaatiot (esim. yliopistot, VTT ym.) ja yritykset kehittävät yhdessä uutta tietoa ja innovaatioita liiketoiminnan tarpeisiin.
- Yhteinen tavoite ja suunnitelma tavoitteeseen pääsemiseksi
- Vähintään
 - kaksi yritystä yhdessä tai
 - yksi tutkimusorganisaatio ja kolme yritystä, joista ainakin kaksi hakee yrityksen kansainvälisiä kasvutavoitteita tukeville tutkimus- ja kehitysprojektilleen rahoitusta Business Finlandista

► WWW.BUSINESSFINLAND.FI/COINNOVATION

Yrityksille:

Yritysten kasvutavoitteita tukeville t&k-projekteille. Yrityksillä voi olla yhteishankkeissa monia rooleja.

Tutkimusorganisaatioille:

Ongelmakeskeiseen, kansainvälisesti kilpailukykyiseen tutkimukseen ja tutkijaliikkuvuuteen. Tulosten tulee olla laajasti hyödynnettävissä.

70 % projektin
kustannuksista

Kesto tyypillisesti
2 v

TALENT-RAHOITUS

VAUHTIA KANSAINVÄLISEEN KASVUUN UUSILLA TOIMINTAMALLEILLA

- Talent-rahoituksen tavoitteena on nopeuttaa kansainvälistyvien kasvuyritysten työ-, organisaatio- ja johtamiskäytäntöjen uudistamista.
- Rahoitus voi kohdistua kansainvälisen osaamisen johtamiseen, yrityskulttuuriin, rekrytointivalmiuksien parantamiseen ja monikulttuurisen työnantajamielikuvan kehittämiseen.
- Uusi rahoituspalvelu on tarkoitettu startup-, pk- ja midcap-yrityksille.
- Tyypillinen rahoituksensaaja on yli 10 henkilöä työllistävä yritys, joka uudistaa toimintamallejaan kansainvälistä kasvua vauhdittamaan.
- Rahoitusta voi käyttää sekä palkkakuluihin että ostettaviin asiantuntijapalveluihin.
- **Projektin enimmäiskoko 100 000 euroa, josta Business Finlandin avustusosuus on 50 %.**

▶ <https://www.businessfinland.fi/suomalaisille-asiakkaille/palvelut/rahoitus/talent-rahoitus>



YRITYSRYHMÄVIERAILUT

Edistämään myyntiä, liiketoimintaa ja investointeja maailmalla tai kontaktien luomista Suomessa vieraileviin yritysvaltuuskuntiin

Palvelu sisältää:

- Ministeridelegaatiot ja TF vierailut
- Vienninedistämiseen tähtäävät yritysryhmien vierailut markkinoilla
- Business Matchmaking: räätälöidyt 1-to-1 -tapaamiset potentiaalisten ostajien, kumppanien tai vaikuttajien kanssa.
- Verkostoitumistapaamiset

Mitä asiakas saa:

- Korkean tason tapaamisissa saa suorat kontaktit kohdemaiden ministeriöihin ja viranomaisiin, verkotut tärkeiden yrityskontaktien kanssa ja voit saada mediajulkisuutta kohdemaassa.
- Vierailuille voivat osallistua suomalaiset yritykset, jotka suunnittelevat kansainvälistymistä tai jo toimivat kansainvälisillä markkinoilla.

► Lisätietoja: delegations@businessfinland.fi



Yhteistyöesimerkkejä

- Ulkoministeriö
- Finnvera
- ELY-keskukset
- Business Jyväskylä



BUSINESS FINLANDILTA RAHOITUSTA KANSAINVÄLISEN KASVUN ERI VAIHEISIIN

Esimerkkejä rahoituksestamme

INNOVAATIO- SETELI Osta innovaatio- osaamista	EXPLORER TUOTEPERHE Tuoteperhe yritysten kansainvälisty- misen tueksi	TEMPO Valmistaudu kasvamaan vienti- markkinoille	INTO Lisää innovaatio- osaamista kasvun pohjaksi	TUTKIMUS- ORGANISAATIOT Tutkimustulosten kaupallistamiseen ja yritysyhteistyöhön	NIY (alle 5v. nopean kasvun startupit) Skaalaa globaalisti. Kehitä strategiaa, tiimiä, bisnesmallia kokonais- valtaisesti.	T&K Kehitä palvelua, tuotetta, prosessia, liiketoiminta- mallia Todenna tuotteesi toimivuus
Avustus 100%	Avustus 50 %	Avustus 75 %	Avustus 50 %	Avustusta	Avustus ja laina vaiheittain	Laina 50% / 70% Avustus max. 50%

Rahoitusten ehdoissa voi olla ajan mittaan vaihtelua, suosittelemme tarkistamaan viimeisimmän tilanteen kotisivuiltamme tai asiantuntijoiltamme.

BUSINESS
FINLAND

Kiitos!

Marko S. Salonen

Senior Advisor

Porkkalankatu 1

00180 Helsinki, Finland

Mobile: +358 50 567 2205

marko.s.salonen@businessfinland.fi