

Teknologiaeteollisuus



Teknolohiateollisuuden PK-info

26.2.2021



Tietoiskun ohjeet



Tunnin sisällä käsitellään eri näkökulmia.



Jokaisen osion jälkeen on aikaa kysyä aiheesta.

Kysymyksiä voit esittää keskustelun chatin kautta.



Pidäthän mikrofonisi mykistettynä.



Mikäli haluat puheenvuoron, kirjoita keskustelun chatiin P ja odota, että fasilitaattori antaa sinulle luvan avata mikrofonisi.

Agenda tänään



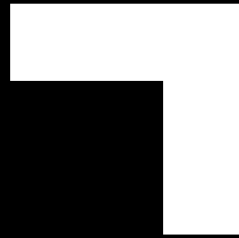
Onko varaa olla kehittämättä palveluliiketoimintaa?
senior advisor Kalle Härkki, Rohjeta Advisors

Muotoiluosaamisella kasvua
muotoilujohtaja Harri Kiljander, Alpha Design Partners

Digivihreä liiketoiminta-aamiaistilaisuudet
toimitusjohtaja Ville Availa, Doubleround

Kasvuohjelmat pk-yritysten kasvun tukena
johtava asiantuntija Teemu Polo, Teknologiateollisuus ry

Muut asiat & seuraavat tapahtumat



Teknologiaateollisuus

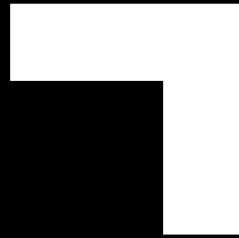


Onko varaa olla kehittämättä palveluliiketoimintaa?

senior advisor

Kalle Härkki

Rohjeta Advisors



Teknologiaeteollisuus

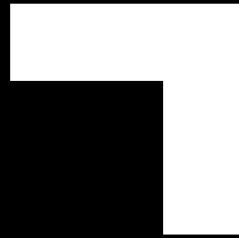


Muotoiluosaamisella kasvua

muotoilujohtaja

Harri Kiljander

Alpha Design Partners

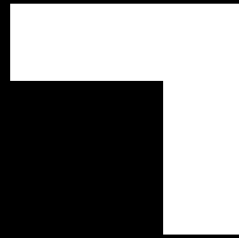


Teknologiaeteollisuus



Digivihreä liiketoiminta-aamiaistilaisuudet

toimitusjohtaja
Ville Availa
Doublaround



Teknologiaateollisuus



Kasvuohjelmat pk-yritysten kasvun tukena

johtava asiantuntija
Teemu Polo
Teknologiateollisuus ry



Kasvupalvelut 2021 - jäsenyrityksille tukea ja vertaissparrausta kasvuun ja uudistumiseen



**Korona aiheutti koko maailmassa kriisin,
joka vaatii selviytymiskykyä sekä yksilöiltä
että organisaatioilta.**

**Vaikutukset yrityksiin ovat moninaisia ja
epävarmoja.**



Teknolomiteollisuuden jäsenyritykset ovat nostaneet esiin, että nykyisestä kriisistä kohti kasvua päästään, kun on uudistumiskyvyn lisäksi uskoa tulevaan ja uskallusta investoida.



Parhaat kasvumahdollisuudet löytyvät tulevaisuuskuvesta, jossa panostetaan kestäviin ja digitaalisiin ratkaisuihin, eli digivihreältä kiihdytyskaistalta.

Lähde: Teknologiateollisuuden [skenaarioanalyysi](#)



"Digivihreä markkinakasvu tarjoaa suomalaisille yrityksille kokonaisuudessaan vuosituhanen vaihteen Nokiaakin suuremman liiketoimintamahdollisuuden."

- Innofactor Oy:n toimitusjohtaja Sami Ensio,
Yrittäjävaliokunnan puheenjohtaja 2021

Mitkä tekijät vaikuttavat erityisesti tulevaan suorituskykyyn kriisissä?



TOP 3 eväät kriisistä selviämiseen

Rahoitus ja taloudellinen vahvuus

Digitalisaatio (uudet liiketoimintamahdollisuudet, toimintamallit ja kumppanuudet sekä uudet teknologiat)

Kehittämisen (tuotteiden, palveluiden ja oman toiminnan) **aktiivisuus** ja toimintatavat

Kasvuvoima-mallin 40 väitteen korrelaatio tulevan kokonaissuorituskyvyn (kasvu + kannattavuus + koronakriisinsietokyky) kanssa. Lineaarinen korrelaatio kertoo kahden muuttujan välisestä riippuvuudesta, mutta syy-seuraussuhteita siitä ei voi suoraan päätellä.

Teknologiaateollisuuden kasvuteemat 2021

DIGITAALINEN TEOLLISUUSYRITYS



Operatiivisten valmiuksien ja tehokkuuden parantaminen digitaalisilla ratkaisuilla

DIGIVIHREÄ LIIKETOIMINTA



Uuden, kestävän liiketoiminnan rakentaminen digitaalisuutta ja kiertotaloutta hyödyntäen

MODERNI MYYNTI JA MARKKINOINTI



Myyntin ja markkinoinnin uudistaminen asiakaslähtöisesti ja digitalisaatiota hyödyntäen



Kasvutilaisuuksien sarja: aiheina digitalisaatio, kestävä kasvu sekä moderni myynti ja markkinointi

Järjestämme sarjan vuorovaikutteisia virtuaalitalaisuuksia. Tarjolla on asiantuntijoiden alustuksia, jäsenyritysten kokemuksia ja vertaisoppimista.

- **Digivihreä liiketoiminta** -tilaisuuksien sarja muodostuu erityisesti digitaalisuuden ja kiertotalouden sekä niiden tuomien uusien liiketoimintamahdollisuuksien ympärille. Kokonaisuus linkittyy vahvasti asiakkaiden ymmärtämiseen ja asiakaskokemuksen muutokseen.
- **Modernin myynnin ja markkinoinnin** kokonaisuudessa sparrataan yrityksiä erityisesti alihankintateollisuuden parhaissa myyntikäytännöissä, isompien kauppojen myyntihaasteissa sekä LinkedInin käytössä.
- [Ilmoittaudu nyt mukaan](#), niin saat kalenterikutsut ja lisätietoja.



Etämyynnin parhaat käytännöt, osallistu webinaariin!

Myynnin johtamisen professori **Petri Parvinen** sparraa teknologiayrityksiä myynnin kehittämisessä. Webinaarissa otetaan ilo irti etätyön aikakaudesta, käydään läpi korona-ajan parhaat käytännöt sekä digitaalinen myynnin tuki.

9.3.2021 klo 13.00-15.00, lue lisää ja ilmoittaudu mukaan [tästä](#)



Teknologiатеollisuuden kasvupalvelut: työkaluja, oppaita ja vertaisryhmiä

- **Kiertotalouden työkirjat:**
oppaita ja työkaluja kiertotalouden liiketoimintamallien hyödyntämiseen
- **Datan hyödyntämisen työkalut:**
apua teollisen- ja yritysdatan kartoittamiseen ja jakamiseen
- **Tekoälykiihdyttämön oppaat:**
vinkkejä tekoälyteknologioiden hyödyntämiseen
- **Tekoälykiihdyttämön kiihdyttämöjaksot:**
vertaissparrausta tekoälyratkaisujen kehittämiseen
- **Kasvusavotta-vertaisryhmät:**
tukea ja sparrausta kehityshankkeiden toteuttamiseen



LÄHDE MUKAAN KASVUSAVOTTA-SPARRAUSTOIMINTAAN!



- Kasvusavotta-vertaisparrausryhmät keskittyvät yhteen valittuun teemaan ja osallistujien omien kehityshankkeiden tukemiseen.
- Mukaan valitaan yrityksiä, jotka sitoutuvat toteuttamaan teemaan sopivan oman projektin Kasvusavotta-vuoden kuluessa.
- Toiminnassa hyödynnetään Kasvusavotoissa aiemmin kehitettyjä työkaluja ja vertaisparrauksen menetelmiä.
- Yrityksiä tuetaan konkreettisilla teemaan sopivilla tavoilla: keskusteluilla asiantuntijoiden kanssa ja case-esimerkeillä.
- Vuonna 2021 käynnistyvä Kasvusavotta-ohjelma kestää vuoden, ja sen kuluessa ryhmät kokoontuvat 5 kertaa.

RYHMÄ	KENELLE SUUNNATTU
DIGITAALINEN TEOLLISUUSYRITYS	Haluatko parantaa yrityksesi operatiivisia valmiuksia ja tehokkuutta digitaalisilla ratkaisuilla (esim. tuotanto, toimitusketjun hallinta, tuotekehitys, asiakaskollaboraatio, IoT)?
MODERNI MYYNTI JA MARKKINOINTI	Haluatko uudistaa asiakkuuspolkusi digitalisaatiota hyödyntäen? Kuinka huolehdit asiakkaastasi kaikissa asiakkuuden vaiheissa sekä uudistat markkinoinnin, myyntityön ja niiden johtamisen?
DIGIVIHREÄ LIIKETOIMINTA	Haluatko luoda kilpailuetua ja rakentaa kestäväää liiketoimintaa digitaalisuutta, älykästä dataa ja kiertotaloutta hyödyntäen?

KIINNOSTUITKO? Hae mukaan heti – ryhmät alkaa!
<https://www.lyyti.in/kasvusavotta2021>

Lisätiedot: teemu.polo@teknologiateollisuus.fi



”Pitäisin kummallisena, jos jollekin ei olisi tällaisesta toiminnasta hyötyä. Vertaisryhmässä on erilaisia yrityksiä, erilaisessa elinkaarivaiheessa, ja heidän kanssaan pääsee vaihtamaan ajatuksia ja vertailemaan toimintaa.”

- Merius Oy:n toimitusjohtaja Hannu Sarja

Kiitos!

Yhteystiedot:

Teemu Polo

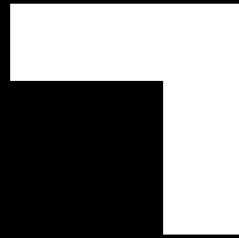
+358 40 565 44 96

teemu.polo@teknologiateollisuus.fi

Eteläranta 10, Helsinki

LinkedIn OK





Teknologiaeteollisuus



Muut asiat ja seuraavat tapahtumat

Seuraavat tapahtumat / koulutukset

- 2.3.2021 klo 9-10 EU FUNDING PLAYBOOK KICK-OFF
- 3.3.2021 klo 13-15 Merkityksellisyys työelämän vetovoimatekijänä
- 9.3.2021 klo 13-16 Etämyynti – parhaat käytännöt / prof. Petri Parvinen
- 11.3.2021 klo 10-12 Vuorovaikutuksen voima tulevaisuuden työssä
- 16.3 & 23.3. klo 8-12 LEAN päivittäisjohtaminen ja työturvallisuuden
- 18.3.2021 8.30-10.30 Digivihreä yrityksissä - uhka vai mahdollisuus?
- 23.3.2021 klo 8.00 Teknologiateollisuuden toimitusjohtajan kyselytunti
- 26.3.2021 klo 9.00 Pk-info Teknologiateollisuuden jäsenyrityksille
- 15.4.2021 klo 8.30 Data on tulevaisuuden raaka-ainetta - miten siitä rakennetaan liiketoimintaa?
- 28.4.2021 klo 9-10.30 Verkkokauppa B2B-myyntin kiihdyttäjänä
- 19.5.2021 klo 8.30 Jakamislustoissa ja palvelubisneksessä teollisuuden tulevaisuus?



LinkedIn myynnin välineenä – LinkedIn Social Selling

Kouluttajana **Tom Laine**, joka on Suomen ensimmäinen TOP Voices of LinkedIn -voittaja ja kansainvälisesti arvostettu LinkedIn-asiantuntija.

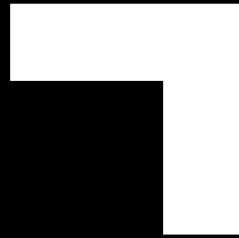
Koulutuksessa käydään läpi mm. social sellingin periaatteet ja käytäntö, henkilöprofiilit ja LinkedIn-ryhmät ja miksi ne on oltava kunnossa, myyvän profiilin rakenne ja käyttäjien ilmainen kontaktointi.

**25.5.2021 klo 15.00-18.00, lue lisää
ja ilmoittaudu mukaan [tästä](#)**





KIITOS OSALLISTUMISESTA!



Teknologiaeteollisuus